

## **EDITAL DO PROGRAMA CONEXÃO GALÍCIA EM PARCERIA COM A SALES ROCKET - A DISTÂNCIA - OFERTADOS PELA GALÍCIA EDUCAÇÃO EM 2024.**

### **1. DO PROGRAMA**

1.1 O Programa de Trabalhabilidade em parceria com a Sales Rocket é uma iniciativa projetada para proporcionar aos estudantes do MBA em Gestão e Vendas de Alta Performance uma experiência prática e estratégica no campo das vendas e gestão comercial. Através desse programa, os estudantes terão a oportunidade de participar de processos seletivos e entrevistas com empresas parceiras da Sales Rocket, aplicando os conhecimentos adquiridos durante o curso e expandindo suas redes profissionais.

1.2 O programa, que é gerido e desenvolvido pela Sales Rocket, será realizado ao longo do curso, proporcionando pelo menos quatro entrevistas de emprego ao final de cada ciclo de três módulos. Essas entrevistas serão conduzidas por empresas que fazem parte da carteira de clientes da Sales Rocket, que inclui organizações de destaque em diferentes setores do mercado.

1.3 O programa será conduzido de forma remota, permitindo que os estudantes interajam diretamente com os recrutadores e participem de mentorias e encontros semanais oferecidos pela comunidade de vendas da Sales Rocket, preparando-os para enfrentar os desafios do mercado de trabalho e maximizar suas oportunidades de carreira.

### **2. DAS INSCRIÇÕES E DAS SELEÇÕES**

2.1 As inscrições para o Programa de Trabalhabilidade em parceria com a Sales Rocket devem ser realizadas pelos estudantes matriculados no MBA em Gestão e Vendas de Alta Performance. O estudante deverá preencher o formulário disponibilizado na plataforma do curso, confirmando seu interesse em participar das oportunidades de trabalhabilidade oferecidas pela Sales Rocket.

2.2 O estudante, ao confirmar sua participação no programa, declara estar ciente de todas as condições descritas neste edital e aceita seguir o processo seletivo conforme estabelecido pela Sales Rocket e suas empresas parceiras.

2.3 Poderão participar do programa de trabalhabilidade:

2.3.1 Estudantes regularmente matriculados no MBA em Gestão e Vendas de Alta Performance;

2.3.2 Estudantes que tenham concluído com sucesso os três primeiros módulos do curso, sendo elegíveis para participar das entrevistas após cada ciclo de três módulos.

2.4 O programa de trabalhabilidade oferecerá, a cada trimestre, 10 vagas para funções de vendas e 2 vagas para funções de gestão, destinadas aos estudantes do MBA em Gestão e Vendas de Alta Performance.

2.5 O estudante deve manter-se regularmente matriculado durante todo o período do programa de trabalhabilidade, conforme os termos do contrato de prestação de serviços educacionais estabelecido com a Galícia Educação.

2.6 O processo seletivo incluirá a realização de entrevistas conduzidas por empresas parceiras da Sales Rocket, as quais poderão ocorrer de forma remota. As entrevistas serão agendadas ao término de cada ciclo de três módulos, com base na avaliação do perfil do estudante e nas oportunidades disponíveis no mercado.

### **3. DOS REQUISITOS DE PARTICIPAÇÃO**

3.1 Para participar do Programa de Trabalhabilidade em parceria com a Sales Rocket, o estudante deve cumprir os seguintes requisitos:

3.1.1 Estar regularmente matriculado no MBA em Gestão e Vendas de Alta Performance durante todo o período do programa.

3.1.2 Ter concluído os três primeiros módulos do curso antes de se candidatar às vagas de trabalhabilidade.

3.1.3 Demonstrar comprometimento com as atividades acadêmicas e de trabalhabilidade, participando ativamente das mentorias e encontros semanais oferecidos pela Sales Rocket.



3.1.4 Cumprir todos os prazos estabelecidos para a inscrição, entrega de documentos e participação no processo seletivo, conforme descrito neste edital e no contrato de estudante com a Galícia Educação.

3.2 Os estudantes que não atenderem aos requisitos mencionados acima poderão ter sua participação no programa de trabalhabilidade suspensa ou cancelada, conforme decisão da coordenação do curso e da equipe de recrutamento da Sales Rocket.

3.3 Os estudantes selecionados para as vagas de vendas ou gestão devem estar disponíveis para participar das entrevistas e etapas subsequentes do processo seletivo, conforme cronograma estabelecido pelas empresas parceiras.

#### **4. DA MATRÍCULA NO PROGRAMA**

4.1 Considerar-se-á matriculado no Programa de Trabalhabilidade o estudante que cumprir os requisitos estabelecidos na seção 3 deste edital e que tenha formalizado sua inscrição conforme o processo descrito na seção 2.

4.2 A matrícula no programa será confirmada mediante a conclusão dos três primeiros módulos do MBA em Gestão e Vendas de Alta Performance e o cumprimento das exigências acadêmicas associadas ao curso.

4.3 Uma vez matriculado no programa, o estudante deverá participar de todas as atividades obrigatórias, incluindo entrevistas, mentorias e encontros semanais, conforme estabelecido pela Sales Rocket.

4.4 A não participação em 100% das atividades obrigatórias poderá resultar no desligamento do estudante do programa, sem prejuízo de sanções contratuais previamente acordadas.

4.5 O cancelamento da matrícula no programa, em decorrência de fraude ou descumprimento dos requisitos estabelecidos, poderá ser efetuado a qualquer tempo, sem direito à restituição de valores pagos, conforme o Contrato de Prestação de Serviço Educacional firmado entre as partes.

4.6 Os estudantes desligados do programa por descumprimento dos termos deste edital ou do contrato educacional não poderão se reinscrever no programa de trabalhabilidade durante o período vigente do MBA.

#### **5. DA ORGANIZAÇÃO E REMUNERAÇÃO DO PROGRAMA**

5.1 O Programa de Trabalhabilidade em parceria com a Sales Rocket será conduzido ao longo de ciclos de três módulos do MBA em Gestão e Vendas de Alta Performance, proporcionando aos estudantes uma experiência prática no mercado de trabalho, em áreas de vendas e gestão.

5.2 Durante o programa, os estudantes participarão de no mínimo quatro entrevistas de emprego, conduzidas por empresas parceiras da Sales Rocket, ao final de cada ciclo de três módulos. Essas entrevistas serão baseadas no perfil e nas competências adquiridas pelos estudantes ao longo do curso.

5.3 O programa será inteiramente remoto, permitindo que os estudantes participem das entrevistas, mentorias e demais atividades de qualquer localidade. O cronograma detalhado das entrevistas e encontros será comunicado pela Sales Rocket via e-mail e pela plataforma do curso.

5.4 O programa oferecerá 10 vagas trimestrais para funções de vendas e 2 vagas trimestrais para funções de gestão. A distribuição das vagas será definida com base na performance dos estudantes e na disponibilidade de vagas das empresas parceiras.

5.5 Além das entrevistas, os estudantes terão acesso a mentorias mensais e encontros semanais organizados pela comunidade de vendedores da Sales Rocket. Essas atividades serão focadas em desenvolvimento profissional, networking e atualização sobre o mercado de trabalho.

5.6 A remuneração para os estudantes que forem contratados por meio das entrevistas será acordada diretamente entre a empresa contratante e o estudante, conforme as condições estabelecidas pela empresa e pela Sales Rocket. A Sales Rocket atuará como facilitadora do



processo, mas não será responsável por estabelecer ou garantir os termos financeiros do contrato de trabalho.

## 6. DAS DISPOSIÇÕES FINAIS

6.1 Para participar do Programa de Trabalhabilidade em parceria com a Sales Rocket, o estudante deverá garantir que possui acesso a todos os recursos tecnológicos necessários para acompanhar as atividades remotas, incluindo mentorias, entrevistas e encontros virtuais. As especificações mínimas de conexão e equipamentos serão informadas pela Galícia Educação no Ambiente Virtual de Aprendizagem (AVA).

6.2 A Sales Rocket e a Galícia Educação não se responsabilizam por eventuais dificuldades técnicas que os estudantes possam enfrentar devido à falta de atualização de seus dados cadastrais ou à ausência de condições adequadas para participação remota nas atividades.

6.3 A inscrição do estudante no Programa de Trabalhabilidade implica na aceitação de todas as normas e procedimentos descritos neste edital, assim como nos comunicados e orientações adicionais divulgados ao longo do curso e do programa.

6.4 O desligamento ou cancelamento da participação do estudante no programa poderá ocorrer a qualquer tempo, caso sejam identificadas irregularidades, fraudes, ou o não cumprimento dos requisitos estabelecidos neste edital e no contrato educacional.

6.5 Os casos omissos ou situações não previstas neste edital serão analisados e decididos pela coordenação acadêmica da Galícia Educação e pela equipe de Recrutamento e Seleção da Sales Rocket.

6.6 Este edital entra em vigor a partir da data de sua publicação e permanecerá válido para os estudantes matriculados no MBA em Gestão e Vendas de Alta Performance durante o ano letivo de 2024.

São Paulo, 23 de agosto de 2024

---

Paulo Vitor Sanches Lira  
Diretor de Conteúdo da Galícia Educação

---

Gabriel Harchbart Dias  
CEO Sales Rocket

